



Der Berufsverband
für Training, Beratung
und Coaching

News & Facts

BDVT-Fachgruppe für Vertrieb & Akquise

Online Sales Forum: Dranbleiben!

Das zweite Online Sales Forum der Fachgruppe Vertrieb & Akquise fand am Abend des 29.11.2021 statt. Unter dem Motto „Dranbleiben“ haben Robert Jahrstorfer, Henrik Trenkel und Yvonne Franke all diejenigen eingeladen, die offen sind für inspirierende Impulse, um den Vertrieb des eigenen Business' voranzubringen.

Insgesamt neun Teilnehmende, darunter unser Ehrenpräsident Hans A. Hey, junge StarterInnen und erfahrene Vertriebs-Insider, gingen in den offenen Austausch. Der rote Faden wurde durch die im Vorfeld eingereichten Fragen gebildet, wie beispielsweise:

- *Wieviel von was muss ich in eine erfolgreiche Akquise stecken?*
- *Wie komme ich ins Gespräch mit potentiellen Kunden?*
- *Welche (bewährten) Akquise-Methoden gibt es und wie kann ich diese planen?*

Empfehlungen und Tricks zu den Schlagwörtern *Innovation*, *Sogwirkung* und *Authentizität* im Vertrieb wurden offen geteilt und diskutiert.

Wir bedanken uns für das aktive Mitwirken aller Teilnehmenden und freuen uns auf das nächste Online Sales Forum. Es hat uns riesigen Spaß gemacht!

3. Online Sales Forum: Save the date 28.03.2022, 18:00 bis 19:30 Uhr!

Wir wünschen allen eine friedliche Adventszeit und einen tollen Start in ein gesundes und erfolgreiches Neues Jahr 2022.

Für die Fachgruppe Vertrieb & Akquise

Robert, Henrik und Yvonne

