



Der Berufsverband
für Training, Beratung
und Coaching

News
& Facts

Schlagfertig argumentieren und überzeugen (Trainingskonzept)

Ein Argumentations- und Verhandlungstraining für zwei Tage von Jutta Portner



Ein Thema, das immer wieder gefragt ist. Und für viele Handelnde in Unternehmen eine Herausforderung. Nicht jedem wurde Schlagfertigkeit in die Wiege gelegt. Umso wichtiger, diese zu trainieren, wenn es der Beruf erfordert. Einerseits geht's um die eigene Haltung, insbesondere geht es um Methoden für eine gute und zielführende Verhandlungsführung. Und da gibt es mit diesem Werk einen bunten Reigen.

Das Trainingskonzept richtet sich an erfahrene Kolleginnen und Kollegen. Sie erhalten einen individuell nutz- und anpassbaren Rahmen für Trainings zu diesem wichtigen Thema. Eine Fülle von Methoden wartet auf die Kollegen in

Training, Coaching und Beratung mit diesem Online- oder per USB-Stick lieferbaren Konzept.

Sie erhalten mit „Schlagfertig argumentieren und überzeugen“ alles, was für die Umsetzung erforderlich unterstützend ist: einen Trainingsleitfaden, eine fertige PowerPoint-Präsentation als „Herzstück“, Flipchart-Vorlagen, Hintergrundinfos, Arbeitshilfen, Übungsblätter und Download-Ressourcen.

Inhaltlich erlebe ich das Konzept sehr gut strukturiert und ansprechend aufgebaut. Sie erhalten direkt nutzbare Tipps für Ihr eigenes Training. Ganz gleich, ob es um Verhandlungen, Meetings oder Projektbesprechungen geht, Sie erhalten Methoden und praktische Anwendungstipps so aufbereitet, dass Sie Ihr Training gut und professionell zusammenstellen können.

Was mir gut gefällt: die Materialien geben einen guten Überblick und ansprechende Tiefe in den einzelnen Themen. So sind erfahrene Kolleginnen und Kollegen gut gewappnet und können sich bestens bedienen.

Jutta Portner gibt einen wunderbaren Überblick über die zeitgemäße schlagfertige Verhaltung. Ihre Teilnehmerinnen und Teilnehmer freuen sich über ein gutes Training.

Stephan Gingter
Präsident BDVT e.V.

Verlag ManagerSeminare

Weitere Informationen: <https://www.managerseminare.de/tb/tb-12128>