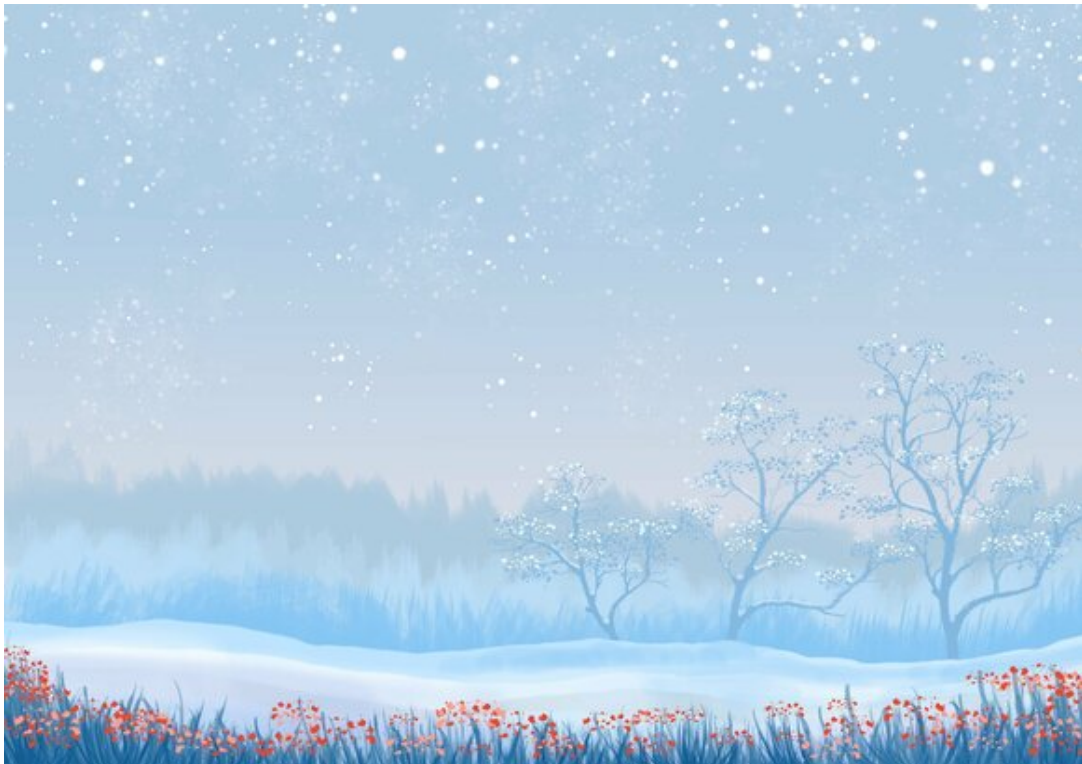




Der Berufsverband
für Training, Beratung
und Coaching

News & Facts



BE A PART OF US!

Die Redaktion bietet neben aktuellen Informationen aus dem aktiven Verbandsgeschehen auch neueste Nachrichten über Trends und Methoden.

Jahreswechsel

Liebe Leserin, lieber Leser,

bald ist es wieder soweit. Dann geht es um die guten Vorsätze für das neue Jahr. Rein rational betrachtet, könnte ich das jetzt kritisch betrachten. Und rein emotional kann ich es fördern. Das Denken in Kalenderjahren hilft uns, mit einigen Themen abzuschließen und damit Raum für Neues zu geben. Raum für neue Projekte, Raum für neue Hoffnungen (zum Beispiel auf Frieden), Raum für persönliche Vorhaben und eine andere Zeiteinteilung, Raum für mehr Freizeit und mehr Aufträge ...

Jede/r von uns wird sicher auch mit dem neuen Jahr etwas verknüpfen können, was gerne in 2023 anders sein darf. Das gibt Hoffnung und Zuversicht und damit sind die guten Vorsätze auch ein Stück Optimismus im Leben. Und wenn der Glaube die berühmten Berge versetzen kann, ist es unterstützend neben den Vorsätzen auch noch Handlungen zu initiieren, die die Vorhaben absichern.

Schon bald verabschieden wir ein bewegtes und bewegendes Jahr: nach einer intensiven Corona-Phase, die uns bis in den Jahresstart – und teilweise noch darüber hinaus – bewegt hat, begann am 24.02.2022 der fürchterliche und schicksalhafte Krieg in der Ukraine. Die damit verbundenen menschlichen Schicksale sind grausam. Folgen wie fehlende Lieferketten und steigende Energiepreise treffen uns wie unsere Kunden alle. Und es geht bis zum Jahresende weiter: gerade sind die Büros aufgrund einer intensiven Grippewelle leer. Gleichzeitig gab es auch einige Unternehmen, die sich der beruflichen Weiterbildung wieder vermehrt gewidmet haben. So ging die Schere der Auftragslage weiter auf. Je nach Thema, Branche und Kundin/Kunde waren einige von uns sehr gut ausgelastet, andere hatten eine geringe Nachfrage. Ich wünsche euch allen eine gute Auftragslage auch für das kommende Jahr.

Im BDVT hatten wir mit über 80 Veranstaltungen in den Regionen, den Fachgruppen, dem blauen Sofa, der BDVT-Akademie und dem Verband allgemein ein umfassendes und vielfältiges Angebot am Start. Die Angebote wurden rege genutzt. Mein Dank gilt allen, die dazu beigetragen haben. Es ist das ehrenamtliche Engagement, das unseren Verband ausmacht. Dafür bin ich – gemeinsam mit meinen Kolleginnen und meinem Kollegen im Präsidium sehr dankbar! Auch Petra Franke danke ich für ihre unermüdliche Arbeit in der Geschäftsstelle und für den BDVT.

Für die anstehenden Tage wünsche ich dir eine friedvolle, erholsame und schöne Zeit im Kreise deiner Lieben. Es tut gut, innezuhalten und zurückzublicken auf das, was wir geschafft haben. Die freie Zeit intensiv zu nutzen, um sich zu erholen und dann frisch gestärkt nach vorne zu blicken, ist sicher ein guter Plan.

Sodann wünsche ich dir, im Namen von Präsidium und Geschäftsstelle einen guten Rutsch in ein friedlicheres Jahr 2023, indem deine Pläne und Vorhaben Wirklichkeit werden.

Persönlich wie beruflich alles erdenklich Gute wünscht dir dein

Stephan Gingter
Präsident BDVT e.V.

BDVT-EVENTS

[04.01.2023 Region Berlin-Brandenburg: Erfahrungsaustausch und Diskussion: Welchen Einfluss hat die Generationsfrage auf unsere Arbeit mit Führungskräften?](#)

[16.01.2023 Re-Autorisierung Berater:in Offensive Mittelstand](#)

[16.01.2023 Mitgliedersprechstunde](#)

[19.01.2023 Coaching Manufaktur mit Katrin, Betty, Susanne und Christian](#)

[23.01.2023 BDVT Online Sales Forum - Mach dich vertrieblich fit für das neue Jahr](#)

Noch bis zum 26.02.2023 kannst du dich für den Europäischen Trainingspreis bewerben! Mehr Infos

AUS DEM VERBAND

- Wir begrüßen unsere neuen Mitglieder Carmen Ulrich und Sonja Roßbach [Herzlich willkommen!](#)
-

WISSENSHAPPEN

- Abmahnungen - Prüfe deine Website
- Beiträge in der gesetzlichen Krankenversicherung für Rentner/innen
- Themennetze als neues Format von wb-web

[zu den Wissenshappen](#)

Stephan Gingter im Interview mit Frank Scheelen: Trends und Themen in Training, Beratung und Coaching

[zum Interview](#)

FÜR DICH GELESEN

- [Change-Trainings erfolgreich leiten - Reloaded Seminarfahrplan für sechs Trainingstage in Präsenz oder online von Anna Dollinger und Katharina Fehse](#)
 - [Digitales Seminarkonzept: Geschäftsprozesse ganzheitlich optimieren - Prozessmanagement Trainingskonzept über 2/3 Trainingstage von von Daniel Cibach](#)
-

AUS DEN BDVT-HOTELS

- [Auf Platz 1 der „Certified Green Hotels“ - das Atrium Hotel Mainz](#)
 - [HR Excellence Awards: Das Hotel der Blaue Reiter erneut ausgezeichnet](#)
-

AUS DER BDVT-AKADEMIE

- [Erfolgreiche Abschlussprüfungen zum BDVT-geprüften Business Coach bei der Wild Akademie in Bonn-Königswinter](#)
-

- [Scheelen Info-Abend: Professioneller Einsatz von leistungsstarken Diagnostiktools](#)

Erinnerungen eines Weggefährten und Freundes an Hans-Uwe L. Köhler

Es hat uns geschockt, als wir im sehr mitfühlenden Nachruf unseres BDVT-Präsidenten Stephan Gingter lesen mussten, dass Hans-Uwe L. Köhler von uns gegangen ist. Völlig unerwartet und nahezu unfassbar.

Er war nicht nur über viele Jahre eine prägende Persönlichkeit als Berater, Trainer und Speaker. Er war eine große Persönlichkeit und ein lieber, offener, faszinierender Mensch. Jedes Telefonat oder Gespräch, das wir führten, gab wichtige Anregungen und wirkte nach. Keiner schuf mehr neue, kreative, oft ungewöhnliche Projekte, z. B. Training im Flugzeug und im ICE.

Er war auch ein sehr erfolgreicher Autor, der viele erfolgreiche Bücher schrieb. Dabei verband er äußerst klug und ökonomisch seine Bücher mit nachfolgenden Vorträgen, Training und Seminaren. Sein Bestseller dürfte das Buch/Trainingsprojekt "Verkaufen ist wie Liebe" (1997) sein, dem auf Grund des enormen Erfolges, Nachfolgebücher "Love Selling" (1989) und "Sex sells" (2006) folgten. Betrachtet man die Erscheinungsdaten der verschiedenen Werke, dann hatte Köhler mit dem Thema "Liebe und Verkauf" nahezu 10 Jahre eine profitable Alleinstellung im deutschen Trainingsmarkt.

Vielleicht seine spektakulärste Story: Am 5.5. 2005 trafen sich auf der Zugspitze in 2962 m Höhe 55 internationale Verkaufsexperten und Marketingspezialisten, um in weniger als 555 Minuten ein komplettes Buch mit dem Titel "Best of 55 -Die Olympiade der Verkaufsexperten" zu schreiben. Das Buch wurde in weniger als 555 Stunden produziert. Ich und eine ganze Reihe von BDVT-Kollegen waren unter den 55 Autoren. Unvergesslich!

Köhler war bei seinen Großveranstaltungen ein Meister auf der Bühne, der auch alle Show- Effekte gekonnt nutzte . Eines jedoch wollte er jedoch nie sein, ein Guru und das war er auch nicht. Er war ein brillanter Denker und Kreativer, der den einmaligen Schatz seiner Fähigkeiten, Begabungen und die Originalität seiner Persönlichkeit brillant vermarktete. Einer wie Hans- Uwe Köhler wird fehlen im Trainermarkt, im BDVT, bei denen die ihn erleben konnten und besonders bei seinen Weggefährten und Freunden. Tschüs Hans-Uwe.

Hans A. Hey, Ehrenpräsident



Der Berufsverband
für Training, Beratung
und Coaching

www.bdvt.de

[BDVT-Akademie](#) | [BDVT-Veranstaltungen](#) | [BDVT-Hotels](#)

[Datenschutz](#)

[MITGLIED WERDEN](#)



– Impressum –

BDVT e.V. | Der Berufsverband für Training, Beratung und Coaching
Elisenstr. 12-14 | D-50667 Köln | T: 0221 92076-0

E-Mail: info@bdvt.de | www.bdvt.de

USt-ID Nr. DE 122792087 | Registergericht: Köln, VR 12566

Redaktion: Petra Franke

[AbmeldeLink](#)