



Der Berufsverband  
für Trainer, Berater  
und Coaches

# News & Facts

## **Erste Lernwerkstatt der Fachgruppe Akquise hat stattgefunden**

von Carsten Böhm, Leiter der Fachgruppe Akquise

Am 07.11.2015 fand unsere LernWerkstatt erfolgreich in Fulda statt.

Die Teilnehmenden erfuhren im Vortrag von Martina Nierfeld [www.realistin.eu](http://www.realistin.eu), ob authentisches Auftreten wirklich gut ist, oder es nicht doch besser ist, sich nach Knigge-Art und Wünschen des Kunden in der Akquise zu präsentieren.

Bernd Braun [www.braun.social](http://www.braun.social) zeigte uns welche Kundengewinnungsregeln in den sozialen Netzwerken herrschen und, welche Fallen in Postings auf uns warten.

Im anschließenden Gruppengespräch, moderiert von Sven Nickel und Carsten Böhm, [www.carsten-boehm-unternehmensberatung.de](http://www.carsten-boehm-unternehmensberatung.de) wurde ein Vielzahl von Ideen und Anregungen Akquise erarbeitet.

Akquise wird für jeden Trainer, Coach und Berater immer der wichtigste Baustein für eine gute Auftragslage sein. Egal in welchem „Teich“ (Verbände, Soziale Netzwerke, bestehende Kontakte, Adressverzeichnissen, externe Dienstleister usw.) er fischt, am Ende der Kette steht er persönlich vor seinem Kunden und muss sich erfolgreich verkaufen.

Die Stimme einer Teilnehmerin:

„Ich habe am letzten Samstag, 7.11., am Workshop der Fachgruppe Akquise in Fulda teilnehmen können. Das war sehr gut, sehr kollegial und sehr wertvoll und hilfreich!

Ganz sicher ist diese Fachgruppe und ihr kollegiales Engagement ein sehr empfehlenswerter Tipp innerhalb des BDVT!“