



Der Berufsverband
für Trainer, Berater
und Coaches

News & Facts

Expertenkreis – Lösungsvertrieb B2B

Sie sind Vertriebsexperte mit Erfahrungen im Lösungsvertrieb. Sie begleiten Unternehmen nicht nur als Trainer, sondern auch als Berater beim Ausbau und der Entwicklung von Ressourcen für den erfolgreichen Lösungsvertrieb. Sie suchen den Erfahrungsaustausch und ein Forum für die Entwicklung von Konzepten, die ihren Reifegrad und die Attraktivität Ihrer Positionierung noch mehr steigert?

Dann bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil eines exklusiven Teams im BDVT im Kontext Verkauf.

Der Expertenkreis besteht aus maximal acht Experten. Ihr Name, Profil und die Zugehörigkeit werden im Verband und in der Presse kommuniziert. Für die Dauer Ihrer aktiven Arbeit im Expertenkreis führen Sie den Titel „Mitglied des Expertenkreises Lösungsvertrieb im BDVT“.

Aufgaben:

Erfahrungsaustausch mit Experten, Unternehmern und Vertriebsleitern auf Augenhöhe; neutraler Ratgeber für Unternehmen zur Beurteilung der Reifegrade bei der Umsetzung von Lösungsvertrieb in Unternehmen; entwickeln von neuen oder den Marktanforderungen erweiterten Konzepten und Dienstleistungen für Ihre Zielgruppe, Entwicklung von Ausbildungsmodellen und Inhalten für Online- und Offline-Trainings.

Aufnahmevoraussetzungen:

Erfahrung im Lösungsvertrieb, Nachweis von Kundenprojekten, Präsentation des eigenen Portfolios an einem Tag mit den anderen Interessierten unter Teilnahme des Leiters des Expertenkreises und Mitgliedern des Präsidiums. Das Präsidium ernennt die Mitglieder für den Expertenkreis Lösungsvertrieb im BDVT.

Teilnehmer:

Der Kreis besteht aus maximal acht Mitgliedern.

Arbeitstreffen:

Termine für Arbeitstreffen sind verbindlich wahrzunehmen und finden dreimal im Jahr, zentral in Kassel oder Fulda, an einen Tag statt. Projektbezogen werden Zusatztermine eingestellt. Fehlen ist nur möglich im Falle von Krankheit oder höherer Gewalt.

Vertraulichkeit

Alle Mitglieder des Expertenkreises unterschreiben eine Vereinbarung, die eingebrachtes Know-How und damit verbundene Rechte schützt.

Senden Sie Ihre Bewerbung mit dem Stichwort: **Bewerbung Expertenkreis – Lösungsvertrieb b2b** bitte an [Andreas Dolle](#), Leiter des Expertenkreises Lösungsvertrieb im BDVT oder [Claudia Horner](#), Vizepräsidentin im BDVT.