

Wir expandieren und suchen ab sofort einen

## Key Account Manager / Sales Consultant (m/w)

### IHR PROFIL (Erfahrung und Persönlichkeit)

Sie haben langjährige Berufserfahrung als Key Account Manager / Sales Consultant (idealerweise im HR-Umfeld) und bringen verkäuferisches sowie beraterisches Talent und Vertriebsleidenschaft mit. Zudem zeichnen Sie sich durch hohe Eigenmotivation und einer „hands-on“ Mentalität aus. Sie arbeiten mit einer starken Ergebnisorientierung und sind in der Lage, gemeinsam mit unseren Consultants exzellente Lösungen für unsere Kunden zu erarbeiten. Ihr Verständnis für unternehmerisches Denken und Handeln ist ebenso stark ausgeprägt. Sie sind offen, kommunikativ, überzeugend und haben ein kompetentes Auftreten.

### IHRE AUFGABE (Hauptschwerpunkte)

1. Akquisition und Betreuung von Neu- und Bestandskunden sowie Erstellung von Bedarfsanalysen und Entwicklung individueller Beratungs- und Trainingslösungen mit unserem Consulting-Team (Verkauf von Diagnostiktools, Seminaren und Beratungs-Dienstleistungen).
2. Auf Messen, Fachveranstaltungen und in Workshops repräsentieren Sie das Unternehmen.

Als Basis dient Ihnen dabei unser Beratungskonzept sowie unsere exklusiv vertriebenen Diagnostiktools INSIGHTS MDI®, ASSESS by Scheelen®, RELIEF Stressprävention by Scheelen® und Zenger|Folkman.

### IHRE CHANCE (Karrieremöglichkeiten)

Auf Sie wartet ein Unternehmen mit 25jähriger Erfahrung, kontinuierlich ausgebaut und weiterhin auf Wachstumskurs. Ihr Aufgabengebiet ist inhaltlich anspruchsvoll, abwechslungsreich und bietet interessante Kundenkontakte und Netzwerke. Sie streben eine langfristige Zusammenarbeit an? Dann profitieren Sie von eigenen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten sowie einem attraktiven Entlohnungssystem, welches sich aus einem Fixum und einem variablen Anteil zusammensetzt. Die bundesweite Akquisetätigkeit soll primär vom Homeoffice aus organisiert werden.

### IHRE AUSBILDUNG (Know-how)

Solide Ausbildung mit betriebswirtschaftlichem Hintergrund und/oder Ausbildung mit personalwirtschaftlichem Schwerpunkt. Berufserfahrung (idealerweise HR-Branche) und praxisbezogene Verkaufserfahrung ist Voraussetzung. Sprachkenntnisse: Deutsch, Englisch.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung.

**Die SCHEELLEN® AG ist seit 25 Jahren als Weiterbildungsinstitut tätig. Wir begleiten erfolgreich namhafte Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz.**

„Wir fördern menschliches und unternehmerisches Wachstum“.

Als familiengeführtes, mittelständisches Beratungsunternehmen agieren wir mit unserem ganzheitlichen Ansatz in einem internationalen Netzwerk. Und wir führen den Nachweis, dass Wachstum, Evolution und Innovation vor allem dann funktionieren, wenn man der eigenen Firmenphilosophie treu bleibt, sich auf Erfolge nicht ausruht und stets das Wohl der Kunden im Fokus behält. Namhafte Unternehmen und 960 Partner zählen zu unseren Referenzen. Die Unternehmensgruppe beschäftigt derzeit rund 50 feste und freie, hochqualifizierte und in besonderem Maße engagierte Mitarbeiter.

Mitglied bei  XING

my  LinkedIn profile