

Wir suchen zum 01.09.2016 einen Nachfolger für einen langjährigen Mitarbeiter in der Funktion

Senior Sales Consultant im Partnermanagement (m/w)

IHR PROFIL (Erfahrung und Persönlichkeit)

Sie haben langjährige Berufserfahrung als Key Account Manager im HR-Bereich oder haben Erfahrung als Trainer/Berater und bringen verkäuferisches Talent mit. Sie lieben es zu netzwerken und sind ein guter Beziehungsmanager. Zudem zeichnen Sie sich durch hohe Eigenmotivation und Überzeugungskraft aus. Sie sind offen, kommunikativ, verhandlungssicher und haben ein kompetentes Auftreten.

IHRE AUFGABE (Hauptschwerpunkte)

1. Sie agieren eigenverantwortlich und akquirieren strategische Geschäftspartner (Personaldienstleister, Trainer, Berater, Coaches, Verbände).
2. Sie betreuen im Team unsere über 700 bestehenden Partner.
3. Sie tragen Verantwortung für den Ausbau des Netzwerkes, indem Sie unsere exklusiven Lizenzprodukte vertreiben
4. Auf Messen, Fachveranstaltungen und in Workshops repräsentieren Sie das Unternehmen.
5. Gleichzeitig wirken Sie beim unternehmerischen Wachstum mit.

Wir sind exklusiver Lizenzgeber der Diagnostiktools INSIGHTS MDI®, ASSESS by Scheelen®, RELIEF Stressprävention by Scheelen® und Zenger|Folkman. Durch die partnerschaftliche Zusammenarbeit erweitern unsere Geschäftspartner ihre Wertschöpfungsmöglichkeiten und Kompetenzbereiche.

IHRE CHANCE (Karrieremöglichkeiten)

Auf Sie wartet ein Unternehmen mit 25-jähriger Erfahrung, kontinuierlich ausgebaut und weiterhin auf Wachstumskurs. Ihr Aufgabengebiet ist inhaltlich anspruchsvoll, abwechslungsreich und bietet interessante Kundenkontakte und Netzwerke. Sie streben eine langfristige Zusammenarbeit an? Dann profitieren Sie von eigenen Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten sowie einem attraktiven Entlohnungssystem, welches sich aus einem Fixum und einem variablen Anteil zusammensetzt. Die bundesweite Akquisetätigkeit kann neben regelmäßigen Präsenzen vom Homeoffice aus organisiert werden.

IHRE AUSBILDUNG (Know-how)

Solide Ausbildung mit betriebswirtschaftlichem Hintergrund. Trainererfahrung, Kontakte und Netzwerke im Trainerbusiness und/oder im Personalberatungsbereich sind von Vorteil.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung.

Die SCHEELEN® AG ist seit 25 Jahren als Weiterbildungsinstitut tätig. Wir begleiten erfolgreich namhafte Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

„Wir fördern menschliches und unternehmerisches Wachstum“.

Als familiengeführtes, mittelständisches Beratungsunternehmen agieren wir mit unserem ganzheitlichen Ansatz in einem internationalen Netzwerk. Und wir führen den Nachweis, dass Wachstum, Evolution und Innovation vor allem dann funktionieren, wenn man der eigenen Firmenphilosophie treu bleibt, sich auf Erfolgen nicht ausruht und stets das Wohl der Kunden im Fokus behält. Namhafte Unternehmen und 960 Partner zählen zu unseren Referenzen. Die Unternehmensgruppe beschäftigt derzeit rund 50 feste und freie, hochqualifizierte und in besonderem Maße engagierte Mitarbeiter.

Mitglied bei  XING

my  LinkedIn profile