



Der Berufsverband
für Training, Beratung
und Coaching

News & Facts

BDVT Verkaufsexpert/innen starten die nächsten Projekte

Man muss nicht nur darüber reden. Viele Beratende, Coaches und Trainierende sind sich darüber im Klaren, dass im Vertrieb die Digitalisierung und VUCA-Welle viel Geschäft anspült. Warum wird das nicht stärker thematisiert und in Trainingsprogramme umgesetzt?

Sie als Experte/Expertin für Vertrieb und Verkauf sind recht herzlich eingeladen, an den Trainingskonzepten der Zukunft mitzuwirken. Die Fachgruppe Vertrieb und Akquise arbeitet projektbezogen. Und nach dem erfolgreichen Start im Leadership im Vertrieb wollen wir mit Ihnen im Expert/innenkreis an weiteren Projekten arbeiten.

- Warum muss sich das Verkaufstraining inhaltlich und methodisch neu aufstellen?
- Wie wird das New Sales in Trainingskonzepte umgesetzt?
- Was wird an Inhalten, Methoden und Trainingsdesign künftig von den Unternehmen gefordert sein?

Das Ziel ist es, in einem Kreis von Expert/innen aus Verkauf und Vertrieb über den Tellerrand von heute zu gucken. Und Konzepte zu entwickeln, die die Mitwirkenden dann selbst vermarkten können. Robert Jahrstorfer und Siegfried Orendi wirken seit vielen Jahren sehr erfolgreich im Trainingsbusiness und wollen mit Ihnen gemeinsam an den neuen Projekten arbeiten. Der Auftakt für die nächsten Projekte der Vertriebsexpert/innen ist am 06. September 2019 von 10.00 – 15.00 Uhr in München, Leopoldstraße 244.

Für alle Vertriebsexpert/innen im BDVT, die wirklich etwas beitragen und sich einen Marktvorteil sichern wollen, ist dies ein echter Mehrwert des Berufsverbands. Melden Sie sich verbindlich an und senden Sie eine Mail an die Geschäftsstelle des BDVT info@bdvt.de oder an backoffice@mobile-gmbh.com.