



Der Berufsverband  
für Training, Beratung  
und Coaching

News  
& Facts

## **„Professionell verhandeln“ - Einsatzfertiges digitales Trainingskonzept für Verhandler im modernen Flat-Design**

**Eine Rezension von Stephan Gingter**

Professionell verhandeln ist eine praktische Arbeitshilfe für alle, die Teilnehmer/innen fit für zeitgemäße Verhandlungen machen wollen. Das digitale Trainingskonzept für ein final zweitägiges Training enthält dabei alle Elemente, die schon für die inhaltliche Auseinandersetzung im Vorfeld relevant sind.

Gekonnt geht die Autorin Jutta Portner auch auf die Anbieter solcher Trainings ein und bietet passende Argumente, sich mit diesem Training im Markt zu positionieren. Das erlebe ich als eher außergewöhnlich – und außergewöhnlich positiv.

Das digitale Trainingskonzept ist serienreif – und sofort auf die eigenen Bedürfnisse und Bedingungen übertragbar. Dabei finden Sie alles, was Sie benötigen: einen fertigen Trainerleitfaden, Handouts, PowerPoint-Folien, Flipchart-Vorlagen, Hintergrundmaterialien und den Zugriff auf Online-Ressourcen. So wirkt das Training modern und aus einem Guss.

Inhaltlich überzeugt das Konzept durch eine ausgeprägte Praxisorientierung. Die Autorin mischt praktische Fälle gut mit Hintergrundwissen, wie zum Beispiel dem Harvard-Konzept in der Verhandlungsführung.

Insgesamt ist das Trainingskonzept „Professionell verhandeln“ für mich ein gelungenes Angebot und bietet einen schnellen Zugriff auf wesentliche Ressourcen in dieser Thematik. Ich danke Jutta Portner für dieses Werk.

Hier finden Sie weitere Infos: <https://www.managerseminare.de/tb/tb-12021>