



Der Berufsverband
für Trainer, Berater
und Coaches

News & Facts

Lernwerkstatt der Fachgruppe Verkauf weiter auf Erfolgskurs – Projekt zum Berufsbild Online Sales Manager startet erfolgreich.

Von Andreas Dolle, Leiter der Fachgruppe Verkauf

Am 10. und 11. Mai 2015 traf sich die Fachgruppe Verkauf des BDVT in Berlin zum aktiven Erfahrungsaustausch und diversen Impulsvorträgen. Manfred Sieg startet Projekt Berufsbild „Online Sales Manager“.

Der Auftakt dieses Treffens war ein Vortrag von Jeroen Smid (www.seodozent.com), der alle Teilnehmer in die Welt der Suchmaschinenoptimierung führte. Er zeigte in vier Stunden auf beeindruckende Art und Weise, welche Bedingungen und Voraussetzungen erfüllt sein müssen, um binnen 10 Minuten mit ausgewählten Suchbegriffen auf Platz 1 im Google Ranking zu stehen. Zunächst beschrieb er die Hintergründe. Im Finale konnten sich alle Beteiligten in einer Live-Demo von der Wirkung überzeugen. Dieses Erlebnis war so beeindruckend, dass die Fachgruppe entschied, hierzu eine Fortbildung anzubieten. Kontaktmöglichkeiten dazu sind unten angegeben.

Jürgen Rimark berichtete über eine eigens für die Fachgruppe Verkauf organisierten Fortbildung zum Thema "Gesundheitsprävention im Vertrieb." Jürgen Rimark resümierte, dass dieses Themenfeld eine hervorragende, spitze Zugangsmöglichkeit für die Unternehmer-Akquise im Mittelstand sei. Gleichzeitig betonte er die Relevanz des Themas für den Mittelstand. Im Anschluss an diese Ausführungen berichtete das Neumitglied, Edmund Mettinger, über ein Testverfahren, das im Rahmen der Unternehmensentwicklung eingesetzt werden kann.

Manfred Sieg stellte das neue Projekt der Fachgruppe Verkauf zur Erstellung des Berufsbildes des „Online-Sales-Managers“ vor. Dieses Projekt hat die Aufgabe, in den sich wandelnden Märkten, in der Zukunft dem „Online-Sales-Manager“ ein Gesicht zu geben und die Standards zu schaffen. Das bewährte Format der Lernwerkstatt hat auch in diesem Arbeitstreffen wieder zu vielen Themeninputs geführt.

Wer Interesse an der Mitarbeit oder Informationen zu den jeweiligen Themen hat, der richtet sich bitte an folgende Kontakte:

Mitmacher im Projekt Online Sales Manager: Kontaktaufnahme mit Manfred Sieg unter info@sieg-verkauft.de

Fachgruppen Workshop zum Thema Gesundheitsprävention im Vertrieb: Kontaktaufnahme mit Jürgen Rimark unter juergen@rimark.de

Testverfahren zur Unterstützung der Unternehmensentwicklung: Kontaktaufnahme mit Edmund Mettinger unter edmund.mettinger@ita-est.de



Der Berufsverband
für Trainer, Berater
und Coaches

News & Facts

Interessenten an der von der Fachgruppe Verkauf geplanten Fortbildung (mit Sonderkonditionen für Mitglieder des BDVTs) zum Thema „SEO Optimierung – So kommen Sie in 10 Minuten auf Platz 1 im Google Ranking“ melden sich bitte bei Andreas Dolle unter adolle@adm-institut.de

Die nächste Lernwerkstatt findet am 3. Und 4. Oktober 2015 in Köln statt. Interessierte Teilnehmer melden sich bitte bei Rainer Bopp unter rb@rainerbopp.net