



Einsatz von Persönlichkeits- und Kompetenzdiagnostik-Tools

von Frank M. Scheelen, Scheelen AG

Für Trainer, Coachs und Berater wird es immer schwieriger, sich im Markt durchzusetzen. Die Zahl der Wettbewerber wächst, der Erfolgsdruck der Kundenunternehmen steigt, die Ansprüche der Teilnehmerzielgruppen ändern sich schnell - und im ständigen Change begriffen, suchen die meisten Unternehmen nach Modellen, mit denen sie ihre Personalentwicklung „richtig“ aufstellen, um in Zukunft selbst wettbewerbsfähig zu bleiben.

Der Einsatz validierter Persönlichkeitsdiagnostik-Tools und Kompetenzmanagement-Systeme scheint für viele Unternehmen eine gute Lösung: Die Studie „Kompetenzmanagement 2013“ der Scheelen AG zeigt, dass knapp mehr als die Hälfte der Unternehmen Kompetenzmodelle zur strategischen Entwicklung einsetzt - teils sogar mehrere Modelle auf verschiedenen Ebenen. Zudem sind in vielen Unternehmen Persönlichkeitsdiagnostik-Tools im Einsatz. Und der Markt zieht an, wie die Scheelen AG beobachtet: Als Lizenzgeber so bekannter Tools und Modelle wie INSIGHTS MDI, ASSESS by Scheelen und „Extraordinary Leadership“, hat das auf Kompetenzmanagement spezialisierte Beratungsunternehmen bereits mehr als 600 Partner für Kompetenz-, Persönlichkeits- und Stressreduktions-Tools lizenziert.

Akkreditierter Partner werden – Was im Paket alles steckt

Wer als Trainer akkreditierter Partner mit einer solchen Lizenz werden will, ist nicht nur berechtigt, die Tools für seine Arbeit einzusetzen, er erhält auch die komplette Marketing-Infrastruktur und Vertriebsunterstützung:

- Aus- und Weiterbildung mit standardisierten Trainingsmodulen (siehe Infokasten)
- fertige Partner-Startpakete
- Hilfe bei der Kundengewinnung (Es werden Probe-Analysen für Akquisitionszwecke zur Verfügung gestellt)
- Verkaufshilfen und Marketingunterstützung
- attraktive Einkaufs- und Provisionsregelungen
- Akquisitionsschutz
- laufender fachlicher Support
- Begleitung bei Kundenprojekten (optional)



Übersicht der Trainingsmodule

ASSESS Kompetenz-Training mit 7 Trainingsmodulen

Trainingsmodule für die Entwicklung der wichtigsten Führungskompetenzen, je ca. 1 Trainingstag

INSIGHTS MDI® Management Training „11 Schritte zum Top-Manager“

Seminar zur Entwicklung von Führungskräften; Umfang ca. 6 Tage

INSIGHTS MDI® Verkaufsentelligenz „In 7 Schritten zum Verkaufserfolg“

Trainingskonzept zur Entwicklung von Verkaufskompetenzen; Umfang ca. 2 Tage

Gute Chancen für Positionierung

Viele Unternehmen wissen um die Vorteile der Arbeit mit solchen Tools. Sie wünschen sich die Stabilität und Handlungssicherheit, die mit diesen in der strategischen Personalarbeit und der konkreten Mitarbeiterentwicklung einhergeht. Sie wissen, dass sie von den Diagnostik- und Messmethoden und den abgeleiteten konkreten Handlungsempfehlungen profitieren – nach dem Motto: „Nur, was ich messen kann, kann ich auch wirklich verbessern.“ Auf der anderen Seite haben immer noch viele Unternehmen Bedarf an Persönlichkeits- und Kompetenzdiagnostik. Die Chancen stehen also gut, sich als Trainer mit einer Lizenz-Partnerschaft im Trainingsmarkt hervorzutun.

Kontakt:

SCHEELEN® AG

Klettgaustraße 21

79761 Waldshut-Tiengen

E-Mail: info@scheelen-institut.de

Web: www.scheelen-institut.de



Die Scheelen AG bietet Train-the-Trainer-Ausbildungen und Zertifizierungen zu folgenden Tools und Modellen:

INSIGHTS MDI®

Nächste Termine: Akkreditierung: am 22. – 24.04.2015, 01. – 03.07.2015

Master-Akkreditierung: am 16.06.2015, 29.09.2015

ASSESS by Scheelen

Nächste Termine: am 10. – 12.06.2015, 09. – 11.09.2015

Master-Akkreditierung: am 22.10.2015, 20.11.2015

Stressreduktion by Scheelen (MOA)

Nächste Termine: auf Anfrage

Extraordinary Leadership

Nächste Termine: auf Anfrage

EQTM

Nächste Termine: Akkreditierung am 01.10.2015

Alle Termine: <http://www.scheelen-institut.com/de/termine/aktuelle-termine.html>