

Infoblatt zum BDVT-Siegel für die Methode: CRE@KT-System®

<p>Name/ Autor:</p> <p>Dipl. Ing. Hans-Peter Kossa</p> <p>Sachsendorfer Str. 4</p> <p>03046 Cottbus</p> <p>Tel. 0355 4936180</p> <p>info@kossa-partner.de</p> <p>www.kossa-partner.de</p>	<p>Methoden Daten</p> <p>Titel:</p> <p>„CRE@KT-System® in Verbindung mit den MANAGEMENT-CARDS® und dem ZIEL-Navigator™“</p> <p>Wann entwickelt: 2008</p> <p>Wo eingesetzt: Beratung, Seminare, Ausbildung, Coaching</p> <p>Wie lange im Einsatz: 6 Jahre</p>
<p>Beschreibung der Methode</p> <p>Das CRE@KT-System® ist eine Methode zur Anregung unbewusst ablaufender Denkprozesse sowie des Querdenkens.</p> <p style="text-align: center;"><i>Ein Bild sagt mehr als tausend Worte.</i></p> <p>CRE@KT [kri:ε kt]) ist eine Abkürzung für: „Chancen und Risiken Entdecken und Kommunikation Trainieren“.</p> <p>So wie sich bei der Betrachtung eines Reisemagazins ganz individuelle Zielwünsche entwickeln und sich grundsätzliche Fragen ergeben (Land, Anreiseart, Hotel) bietet das bildhaft strukturierte CRE@KT-System® Anreize zur Entwicklung spezifischer Fragestellungen. Das gelingt durch die haptischen Denkwerkzeuge, die MANAGEMENT-CARD´S®, und den jeweiligen Ziel-Navigator, auf dem die universell geltenden Herausforderungen der Beratungskategorie abgebildet und leicht zu finden sind. Die abgebildete Struktur auf dem jeweiligen Ziel-Navigator und die auf den MANAGEMENT-CARD´S® gedruckten Schlüsselbegriffe sind leicht verständlich. Durch die Farbcodierung werden Zusammenhänge sichtbar gemacht und sind dann für das Gehirn leichter einprägsam. Durch die haptisch-visuelle Verbindung werden die Kreativität und die Kommunikation angeregt.</p> <div data-bbox="204 1599 539 1865"></div> <p>Eine weitere verlässliche Orientierung bieten Bildsektoren und nummerierte Karten. Das unterstützt den gehirngerechten Lernprozess und entspricht dem modernen Stil der Wissensaneignung, ohne Beamer und PowerPoint. Bei kollektiver Betrachtung entwickeln sich dabei ein aktiver Kommunikationsprozess und eine schnelle intellektuelle Verbindung, wenn es um die konkrete Benennung von Schwachstellen, Chancen und Risiken geht und strukturierte Lösungen gesucht werden.</p>	

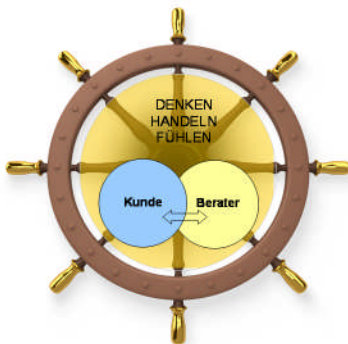
Der großformatige Ziel-Navigator im Standardformat 80 x 80cm oder im Maxiformat 2 x 2 m bietet Vorteile für die Beratung und Gruppendiskussionen.



Auf ihm lassen sich die im Arbeitsprozess erzeugten Entscheidungsalternativen wie auf einer Landkarte mit Routenbeschreibung darstellen. Gleichzeitig können mehrere Beteiligte selbständig und zielgerichtet die auf den MANAGEMENT-CARD'S® enthaltenen Schlüsselbegriffe auswählen, die Karten auf dem Ziel-Navigator kombinieren und Abhängigkeiten sichtbar machen. Die dabei entstehenden Muster initiieren Fragestellungen und Antworten. So wird eine effiziente Bewertung gemeinsam erkannter Chancen und Risiken bei hoher Komplexität vereinfacht und Entscheidungen können schneller und im Konsens getroffen werden.

Die Arbeitsmethodik nach dem CRE@KT-System® folgt der wissenschaftlichen Methodik der Konzentration auf das Wichtigste. Damit gelingen überraschend schnell der Abbau der Komplexität und die Reduktion des Nicht-Wissens.

Das ist ein ganz besonderer Nutzen, auch für nicht kaufmännisch ausgebildete Anwender, Trainer, Coaches oder Berater, um die auf die Unternehmen einwirkenden Herausforderungen verstehen und Gesprächsaussagen aus dem Blickwinkel einer Führungskraft präzise wahrnehmen zu können.



Die erzeugten Entscheidungsalternativen werden abschließend tabellarisch dokumentiert, grafisch dargestellt (Werkzeug: Excel-Tool) und zum Bestandteil weiterer Arbeitsschritte erklärt (Detaillierung eines Beratungsauftrages, Einbindung weiterer Beteiligter, Termin- und Projektplanung u.a.).

Die Arbeitsmethodik stellt eine Weiterentwicklung von bestehenden Denkweisen und Methoden für die Beratungspraxis dar, u.a. aus den Bereichen des Strategischen Managements (Balanced Scorecard) und Kreativitäts-managements (Mindmapping).

Ein Berater und Anwender des CRE@KT-System® verglich dieses in seinen Händen mit einer Maschine zur Erzeugung von Wind, der mit diesem Tool aus seinem Kopf entsteht und den Mandanten mit seinen gesetzten Segeln effektiv zum Ziel lenken kann.

Als bisher erschlossene Einsatzgebiete des CRE@KT-Systems® sind diese Beratungskategorien bekannt:



Lieferbare Titel - Unsere Reihen

- Unternehmensführung
- Unternehmensnachfolge
- Existenzgründung
- Verkauf
- Persönlichkeit/ Kommunikation
- Projektmanagement
- Qualitätsmanagement

Seminarangebote zum CRE@KT-System® siehe:

WDB-Suchportal für Weiterbildung Berlin und Brandenburg <http://www.wdb-suchportal.de>