



<p><b>Persönliche Daten:</b></p> <p>Name/Autor: Ulrich Rauterberg Peri GmbH</p> <p>Anschrift: Schalung Gerüst Engineering Rudolf-Diesel-Straße 19 89264 Weißenhorn</p> <p>Telefon +49 (0)7309.950-6086 Telefax +49 (0)7309.951-6086 Mobile +49 (0)151.74 349 100 ulrich.rauterberg@peri.de</p>	<p><b>Daten zur Fortbildung:</b></p> <p>Titel: Basic Selling Process</p> <p>Wann entwickelt: 2016/17</p> <p>Wo eingesetzt: Internationaler Vertrieb</p> <p>Wie lange im Einsatz: Seit Ende 2016</p> <p>Ausführliche Informationen: <a href="http://www.s-r-training.com">www.s-r-training.com</a></p> <div style="display: flex; align-items: center;">   </div>
--	---

**Beschreibung der Fortbildung:**

Hilf mir, es selbst zu tun!  
(Montessori Grundsatz)


Das beste Seminar bringt nichts, wenn es nicht nachhaltig ist! Für die Nachhaltigkeit sorgen bei unserem Seminar die von Anfang an involvierten Sales Manager. Diese rutschen nach dem Seminar in die Rolle des „Coaches“ und arbeiten mit Ihren Teilnehmern die Ergebnisse und Erkenntnisse auf. Wer möchte das nicht: hervorragend bedarfsorientiert ausgebildete Vertriebsmitarbeiter? Das Ganze mit fast keinem Verlust an verkaufsaktiver Zeit.

Mit dem Seminar „Basic Selling Process“ der PERI GmbH ist genau dieses möglich.

Im Vorfeld des Seminares wird der exakte Bedarf anhand einer Checkliste abgefragt. 6 Wochen vor dem eigentlichen Präsenzseminar durchlaufen die Teilnehmer ein @-learning Programm das genau auf das Seminarziel abgestimmt ist.

**Seminarziel:** Teilnehmer werden in die Lage versetzt, (PERI) Produkte an unsere Kunden in einem Weltmarktführer entsprechenden Weg zu verkaufen!  
Im Präsenz Seminar werden anhand einer Fallstudie die einzelnen Schritte im Vertriebs-Prozess erarbeitet und mit Rollenspielen und Gruppenarbeiten erlebbar gemacht.  
Ein wichtiger Baustein im Seminar ist das Persolog-Persönlichkeitsprofil, anhand dessen die verschiedenen Persönlichkeiten aus Käufersicht betrachtet werden.

Das Seminar ist ebenfalls mit dem Europäischen Preis für Training, Beratung und Coaching 2017/18 ausgezeichnet.



**BRONZE LAUREATE** 2017/2018  
EUROPEAN PRIZE FOR  
TRAINING, CONSULTING AND COACHING

Weitere Informationen zu dem Aufbau und eventuellen Lizensierungen gerne direkt vom Autor. Wir suchen Fremdsprachliche Trainer mit Persolog Zertifizierung!